



Erasmus+

Projekt „Youth & Economy”: 2019-1-PL01-KA229-064995



St.-Johannis-Schule  
Oberschule  
Gymnasium



MONGAZON  
Collège - Lycée - Supérieur

## Wybrane pojęcia ekonomiczne po angielsku.

**Average Price** (średnia cena) – średnia cena wyrobu.

**Average Prod Cost** (przeciętny zmienny koszt wytworzenia) – przeciętny koszt wytworzenia wyrobu.

**Average Total Cost** (całkowity koszt przeciętny) – przeciętny koszt całkowity wyrobu

**Balance Sheet** (bilans) to zestawienie aktywów i pasywów firmy na koniec okresu. Aktywami nazywamy to, co firma posiada. Składają się na nie gotówka, którą przedsiębiorstwo ma w banku, niesprzedane wyroby w magazynie i fabryka, czyli środki trwałe. Pasywami nazywamy to, co firma jest winna bankowi (pożyczki) i inwestorom (kapitał), a także zysk skumulowany. Kredyty, które zaciągnęła, stanowią zobowiązanie.

**Begining Cash** (początkowy stan gotówki) – stan gotówki na początku okresu.

**Capacity Utilization** (wykorzystanie zdolności produkcyjnych) – stopień wykorzystania zdolności produkcyjnych fabryki.

**Capital** (kapitał) – suma pieniędzy, którą inwestorzy przeznaczyci na założenie firmy.

**Capital Investment** (inwestycje kapitałowe) – kwota wydawana na inwestycje.

**Cash** (gotówka) – ilość pieniędzy w firmie na sfinansowanie planów bez konieczności pożyczania z banku.

**Cash Flow** (przepływ gotówki) – przedstawia zmiany w ilości gotówki dostępnej w firmie w ciągu danego okresu.

**Charitable Giving** (działalność charytatywna) – wydatki na działalność charytatywną.

**Depreciation** (amortyzacja) – amortyzacja środków trwałych firmy w danym okresie.

**Employees** (zatrudnienie) – liczba pracowników zatrudnionych w firmie.

**Ending Cash** (końcowy stan gotówki) – stan gotówki na końcu danego okresu

**Gross Margin** (marża) – różnica między przychodem i kosztem wyprodukowanych wyrobów w danym okresie.

**Income Statement** (rachunek zysków i strat) wykazuje, czy firma w danym okresie zanotowała zysk czy stratę.

**Industry Sales** (wartość sprzedaży) – łączna wartość sprzedaży wyrobów w danym okresie.

**Interest** (oprocentowanie) – kwota odsetek np za kredyt

**Inventory** (zapasy) – wartość zapasów w magazynie firmy.

**Inventory Change** (zmiana zapasów) – zmiana stanu zapasów.

**Inventory Charge** (koszty magazynowania) – koszty utrzymania zapasów w firmie w danym okresie.

**Investment** (inwestycje) – wydatki na rozbudowę, zakup urządzeń i technologii

**Liabilities + Equity** (razem pasywa) – suma wszystkich zobowiązań firmy.

**Loan Limit** (limit kredytów) – maksymalna wysokość kredytu, który może uzyskać firma.

**Loans** (kredyty).

**Margin/Unit Sold** (marża jednostkowa) – marża zysku przypadająca na jeden wyrób.

**Net Investment** (inwestycje netto) – kwota zainwestowana w majątek firmy w danym okresie po odliczeniu kosztów amortyzacji.

**Net Profit** – zysk netto.

**Orders Received** (otrzymane zamówienia) – liczba otrzymanych zamówień w danym okresie.

**Price/Unit Sold** (średnia cena) – średnia cena sprzedanego wyrobu.

**Production** (produkcja) – wielkość produkcji.

**Profit before Tax** (zysk brutto) – zysk brutto firmy w danym okresie przed opodatkowaniem.

**Retained Earnings** (zysk zatrzymany skumulowany) – łączny zysk firmy od początku okresu.

**Sales** (sprzedaż) – wartość sprzedaży w danym okresie.

**Sales Made** (wielkość sprzedaży) – liczba sprzedanych wyrobów w danym okresie.

**Sales/Employee** (sprzedaż na zatrudnionego) – średnia wartość sprzedaży na jednego zatrudnionego w firmie.

**Tax** (podatek) – podatek.

**Tax Rate** (stopa podatkowa) – stopa podatkowa.

**Total Assets** (razem aktywa) – suma gotówki, zapasów i środków trwałych.

**Total Capacity** (zdolności produkcyjne) – maksymalna liczba wyrobów, którą mogłyby wyprodukować firma.

**Total Capital Investment** (środki trwałe) – wartość fabryki i sprzętu firmy.

**Total Cost/Unit Sold** (przeciętny koszt całkowity) – koszt całkowity jednego sprzedanego wyrobu (uwzględnia bezpośrednio koszty produkcji i koszty pośrednie – wydatki na marketing, amortyzację itp. a więc liczony jest jako koszt całkowity/ilość sprzedana), czyli jednostkowy koszt sprzedanego wyrobu.

**Total Orders** (zamówienia ogółem) – łączna liczba zamówionych wyrobów (całkowity popyt).

**Total Produced** (produkcja ogółem) – łączna liczba wyprodukowanych wyrobów.

**Total Sold** (sprzedaż ogółem) – łączna liczba wyrobów sprzedanych w danym okresie.

**Unfilled Orders** (niezrealizowane zamówienia) – liczba niezrealizowanych zamówień na wyroby.

**Unit Price** (cena jednostkowa) – cena, po której sprzedawany jest wyrób

**Units/Employee** (wydajność) – średnia wydajność pracy (liczba sztuk) przypadająca na jednego zatrudnionego.